

Acquisition Brief — bciaccess.com



Nom de domaine / Actif proposé : bciaccess.com (actif principal ; aucune autre extension incluse par défaut)

Objet : acquisition d'un actif stratégique pour piloter les protocoles d'accès & consentement BCI (interopérabilité, autorisations, privacy-by-design) et aligner R&D, Produit, Juridique, Sécurité et partenaires.

Contacts

Email • contact@bciaccess.com

Website • <https://www.bciaccess.com>

LinkedIn • <https://www.linkedin.com/company/bciaccess>

Ce document — pour qui, pourquoi

Dossier de décision pour CEO / COO / CFO / CTO / Conformité & Affaires réglementaires (neurotech, medtech/BCI, santé numérique, deeptech).

Thèse : posséder le langage de la catégorie crée un avantage opérationnel et réputationnel. BCIACCESS.COM devient la bannière neutre et mémorisable pour standardiser l'accès, le consentement et l'interopérabilité dans l'écosystème BCI.

1) Décision en une page

Ce que c'est. Un actif stratégique (.com) pour BCI access & consent : portail public, référentiels neutres, ressources, voix écosystème.

Ce que ça change. Point d'entrée unique → gouvernance claire des autorisations, confiance accrue, intégrations plus rapides.

Ce que vous pouvez déployer dès maintenant.

- **Programme “BCI Access — Readiness & Rollout”. Cartographie des parcours d'accès (clinique/expérimental/consommateur), modèles de consentement, journalisation.**

- **Centre de ressources. Gabarits d'autorisations, patterns d'interopérabilité,**

bonnes pratiques privacy & sécurité.

- **Voix écosystème. Cas d'usage (clinique/rehab/assistif/indus), calendrier jalons, FAQ neutre.**

Pourquoi c'est défendable. Terme exact + lisibilité C-Suite ; verrou sémantique : l'écosystème adopte votre vocabulaire.

2) Contexte & jalons

2025–2030 : essor des pilotes BCI (clinique & non-clinique), exigences plus strictes sur consentement explicite, traçabilité, sécurité et interopérabilité ; demandes accrues de preuve de gouvernance et de maîtrise des tiers.

Implication. Besoin immédiat d'une bannière neutre pour orchestrer processus d'accès, cadres d'autorisations, privacy-by-design et intégrations fournisseurs.

3) Trois déploiements concrets (ordres de grandeur)

A. Corporate / Programme groupe. Gouvernance accès & autorisations, registres de consentement, intégrations partenaires. Impact : -6 à -10 % de temps projet ; €0,8–2,0 M d'économies coordination/communication sur 12–18 mois.

B. Scale-up / Vendor BCI. Crédibilité immédiate auprès d'hôpitaux/labs/partenaires ; cycles plus courts ; pipeline +€1–3 M (selon ACV/segment).

C. Alliance / Institution. Référentiels partagés, patrons d'interopérabilité, effet réseau.

4) Avantage stratégique du pack

Autorité par le langage BCI Access & Consent. Clarté C-level. Défensif (exact-match .com, lisible, mémorisable). Ré-emploi des contenus, gabarits et relations sur une surface unique.

5) Taille & pression du marché

Accélération neuro/BCI et demande de sûreté & gouvernance (consentement, sécurité, traçabilité). Besoin d'un standard narratif et d'un hub visible ; BCIACCESS.COM fournit les deux.

6) Ancrages CFO (obligatoires)

6.1 Coût alternatif “notoriété & adoption”. Sans exact-match : campagne 6–12 mois, architecture de marque interne, change management. Ordre : €0,4–1,5 M / 12–18 mois.

6.2 Coût du retard. Un cycle budgétaire perdu = re-travaux d'intégration, dossiers partenaires non retenus, friction juridique. Ordre : €0,8–2,0 M / 12–18 mois (mid/large).

6.3 Synergies réutilisables. Sous une bannière unique, chaque euro (contenus, gabarits, connecteurs, relations) est ré-utilisé → délai de confiance ↓, cycles ↓, coûts unitaires ↓.

7) Logique d'investissement (sans prix public)

SEO & mémorisation (terme exact). Prime stratégique (contrôle du langage + fenêtre 2025–2028). Lecture budgétaire : plutôt que disperser €0,4–1,5 M en campagnes/change, un actif unique accélère l'adoption écosystème et réduit le coût d'acquisition de confiance.

8) Options d'acquisition (structure du deal)

Par défaut (scope simple) : bciaccess.com seul.

Options d'extension (au choix, exclusives entre elles) :

- Access Pack (3) : bciaccess.com + bciaccess.io + bciaccess.ai (*vente groupée “Accès & Interop”*)
- Safety Pack (2) : bcisafety.ai + bcisafety.io (*vente groupée “Safety & Évaluation”*)
- Full Suite (5) : bciaccess.com + bciaccess.io + bciaccess.ai + bcisafety.ai + bcisafety.io (*vision intégrée Accès + Safety*)

(*Aucune autre extension ou nom n'est inclus. Un seul schéma d'option retenu par transaction.*)

9) Process d'acquisition (Legal/Finance)

Transaction sous escrow, transfert technique rapide, facture.

Modalités : cash ou échelonné 40-30-30 ; NDA et audit d'actif possibles.

Mentions légales : noms descriptifs, aucune affiliation ; aucune revendication médicale.

10) Contacts

Email • contact@bciaccess.com

Website • <https://www.bciaccess.com>

LinkedIn • <https://www.linkedin.com/company/bciaccess>